



Client Interaction and GDPR

47TH ASECAP STUDY & INFORMATION DAYS Costa Navarino, Messinia, Greece, 29-31 May 2019

Francisco Esteves

MOST OF YOU ALREADY KNOW BRISA, BUT IT IS ALWAYS WORTH RECAPPING

The backbone of Portuguese road system





Via Verde - electronic toll collection





Via Verde payments with TAG, beyond motorways

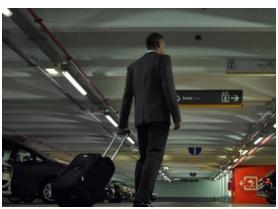


GAS STATIONS

OFF-STREET PARKING

DRIVE IN







Via Verde APP based mobility services



CARSHARING

MAIN **INTEGRATED APP**





MOBILITY PLANNER





VV PLANNER

ON-STREET PARKING





VV ESTACIONAR

PUBLIC TRANSPORTS

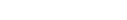




VV TRANSPORTES

CARPOOLING









VV BOLEIAS



DRIVENOW POWER BY VIA VERDE

A mobility ecosystem under Via Verde brand

Products & Services



Corporations



Apps









ELECTRONIC COLLECTION SERVICES



ROAD ASSISTANCE



MOTORWAY SERVICE AREAS



LOYALTY PROGRAM









VV PLANNER



ON-STREET





PUBLIC



CARPOOLING





CARSHARING





MORE THAN EVER

WE ARE ENGAGING WITH OUR CLIENTS

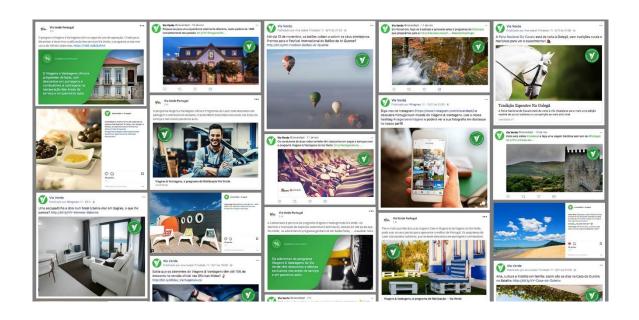
100k Services - Road Assistance





300k Interactions - Social Media







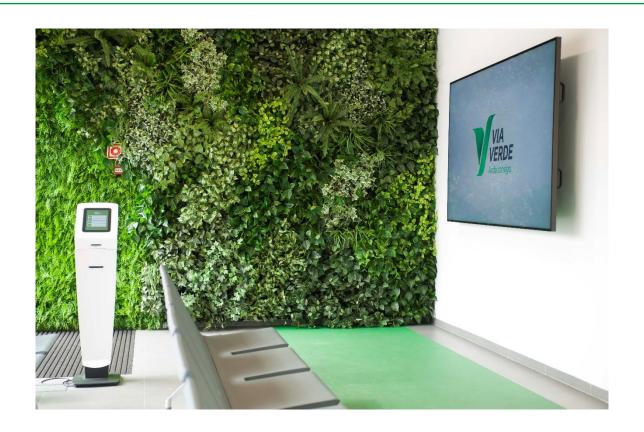






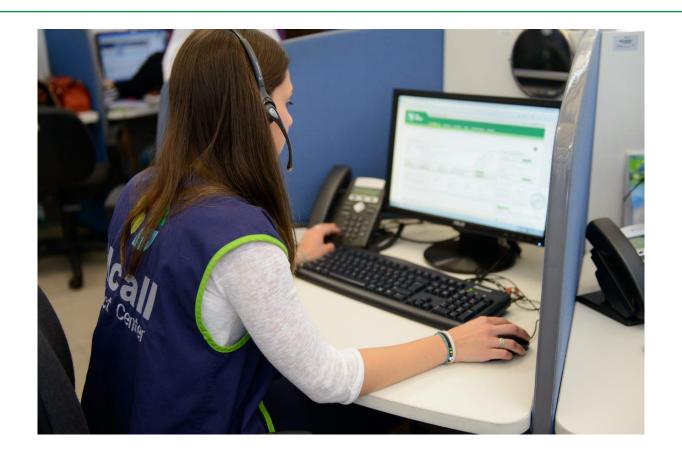
700k Contacts - Store





4M Contacts - Contact Centre





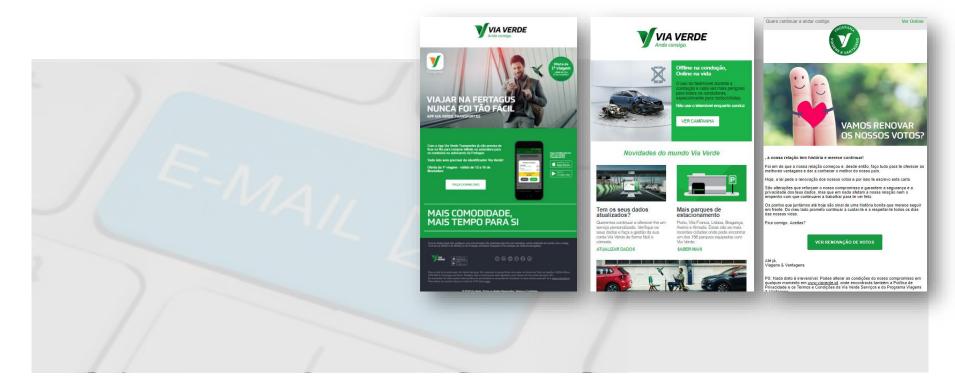
10M Transactions - Motorway Service Areas





10M Views - Newsletters





60M Pageviews - Website





Contacts with the Brand - Campaigns & Events















This higher marketing profile requires DB





Key Assets:

Clients database

Relevant information

GDPR Consents

GDPR WAS A THREAT IT COULD LIMIT MARKETING EFFORT

Marketing perspective: 3 main areas to address



Internal Communication Align behaviors



Brand ReputationAssure confidence

Brisa Proteção de Dados

Client ConsentsAbility to communicate



Focus on clients engaged in the Loyalty Program



2,5M Customers

1,5M
Digital
Customers

0,5M Loyalty

Focus on clients engaged in the Loyalty Program



2,5M Customers

1,5M
Digital
Customers



Principals to get clients to sign GDPR consents



Ongoing activity, rather than one-off initiatives

Taking advantage of the customer touch points, with seamless UX

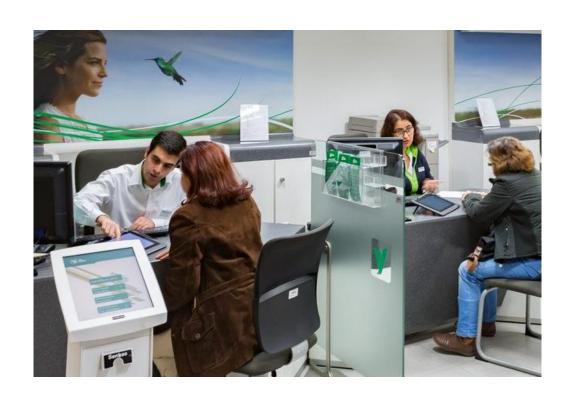
Being creative



Applied to 4 initiatives, mainly digital

1. In inbound contacts at Via Verde store





Operator

Sees info in need to fill consents
Asks the client

Client

Fills consent directly on the pad

2. In Via Verde app and website usage





Client

Redirected to GDPR consents menu after site/ app log-in

3. Consent box in regular email communications





Acetio receber da Via Vertes Serviços informações e promoções dos produtos e serviços desta empresa, de empresa do grupo Brisa e de empresas parceiras do Programa Viagens 8. Varintagens. Autorizo ainda a Via Vertes Portuga a transmitr os mesus dados de contacto e de dilização à Via Vertes Berviços e estas a trates e transmitr a a outras empresas parceiras do programa Viagens 8. Varintagens para beneficiar de um atendimento integrado de e de festas personalizadas.

ACEITA

Rev



Olá Francisco,

A inspeção da sua viatura está para breve e a Via Verde dá-lhe 5€ em portagens!

Faca a sua inspecão até dia 31 de dezembro num dos centros do nosso parceiro





Controlauto e receba este saldo portagem.



Continue a acumular pontos e a viajar com vantagens!

Aceito receber da Via Verde Serviços informações e promoções dos produtos e serviços desta empresa, de empresas do grupo Brisa e de empresas parceiras do Programa Viagens & Vantagens. Autorizo ainda a Via Verde Portugal a transmitir os meus dados de contacto e de utilização à Via Verde Serviços e esta a tratar e transmitir a outras empresas parceiras do programa Viagens & Vantagens para beneficiar de um atendimento integrado e de ofertas personalizadas.

ACEITAR

Rever

Client

Has the ability to accept consents directly in the email, without being redirected to site

4. And on the top of that, a very creative campaign











Love letter to clients asking to "renew the vows"

1st Email example



Quero continuar a andar contigo





Francisco, a nossa relação tem história e merece continuar!

Foi em Novembro de 2015 que a nossa relação começou e, desde então, faço tudo para te oferecer as melhores vantagens e dar a conhecer o melhor do nosso país.

Hoje, a lei pede a renovação dos nossos votos e por isso te escrevo esta carta.

São alterações que reforçam o nosso compromisso e garantem a segurança e a privacidade dos teus dados, mas que em nada afetam a nossa relação nem o empenho com que continuarei a trabalhar para te ver feliz.

Os 1500 pontos que juntámos até hoje são sinal de uma história bonita que merece seguir em frente. Do meu lado prometo continuar a cuidar-te e a respeitar-te todos os dias das nossas vidas.

Fica comigo. Aceitas?

VER RENOVAÇÃO DE VOTOS

Até já, Viagens & Vantagens

PS: Nada disto é irreversível. Podes alterar as condições do nosso compromisso em qualquer momento em www.viaverde.pt, onde encontrarás também a Política de Privacidade e os Termos e Condições da Via Verde Serviços e do Programa Viagens & Vantagens.

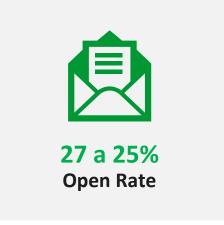




Ver Online









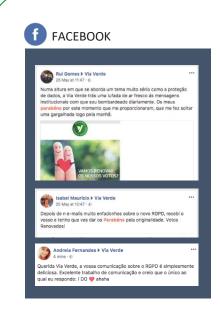
28 a 51% Click-through rate



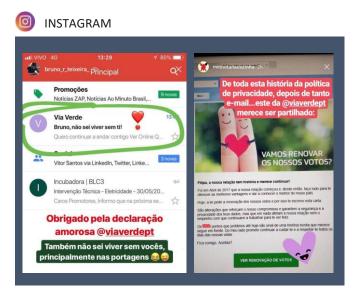
18% Consents

Email campaign performance well above benchmark









Positive engagement & goodwill, in a difficult subject





March 28th



Campaign awarded by the Portuguese Association for Corporate Communications

Category "Surprise us"

Peers recognition, with a communication award





75%

positive consent

for profiling and data sharing

505k clients

93%

positive consent

for marketing communication

470k clients

We are now GDPR compliant

and able to continue engaging with our clients

THANK YOU!