

Brisa

Client Interaction and GDPR

47TH ASECAP STUDY & INFORMATION DAYS Costa Navarino, Messinia, Greece, 29-31 May 2019

Francisco Esteves

MOST OF YOU ALREADY KNOW BRISA, BUT IT IS ALWAYS WORTH RECAPPING

The backbone of Portuguese road system





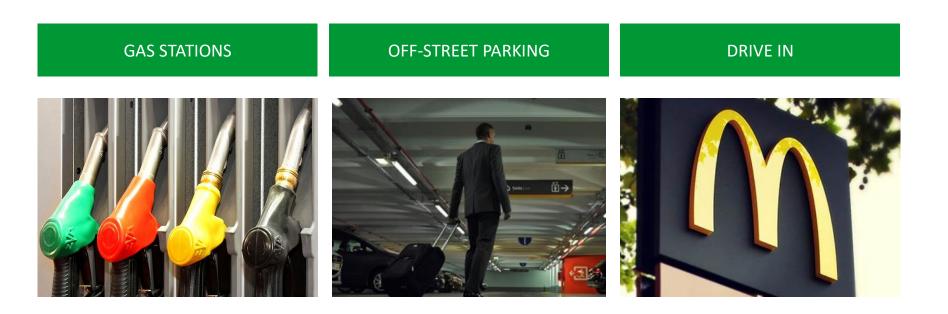
Via Verde - electronic toll collection





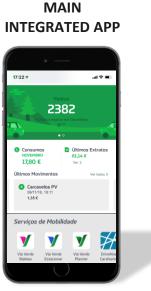
Via Verde payments with TAG, beyond motorways





Via Verde APP based mobility services







PLANNER

MOBILITY







VV ESTACIONAR

ON-STREET

PARKING





PUBLIC

TRANSPORTS

lotta-Aronim - Settibal

Setúbal - Borna-Areeiro

Roma Areairo - Colas

Coina - Horne-Anapire

94 54 358 1944

N.



VIA

CARPOOLING

BOLEIAS

VV BOLEIAS





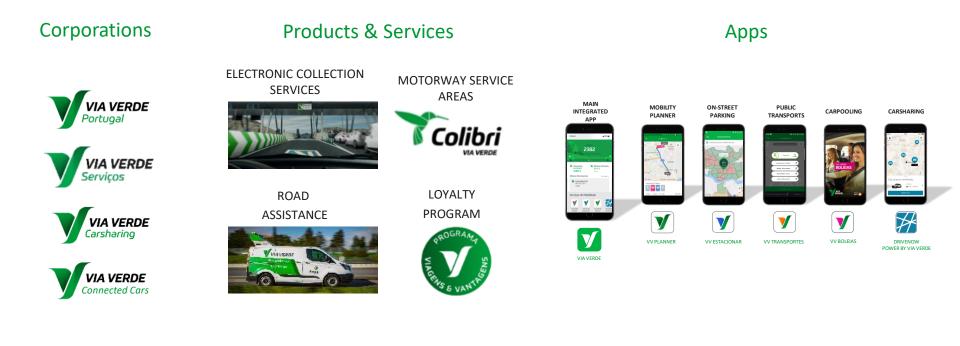


DRIVENOW POWER BY VIA VERDE

VIA VERDE

A mobility ecosystem under Via Verde brand





MORE THAN EVER WE ARE ENGAGING WITH OUR CLIENTS

100k Services - Road Assistance





300k Interactions - Social Media









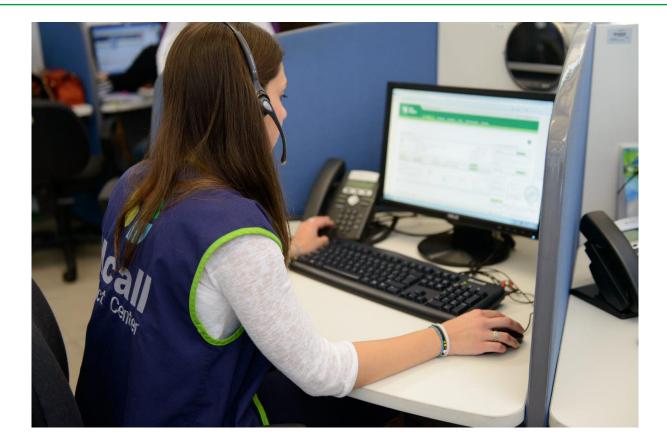






4M Contacts - Contact Centre





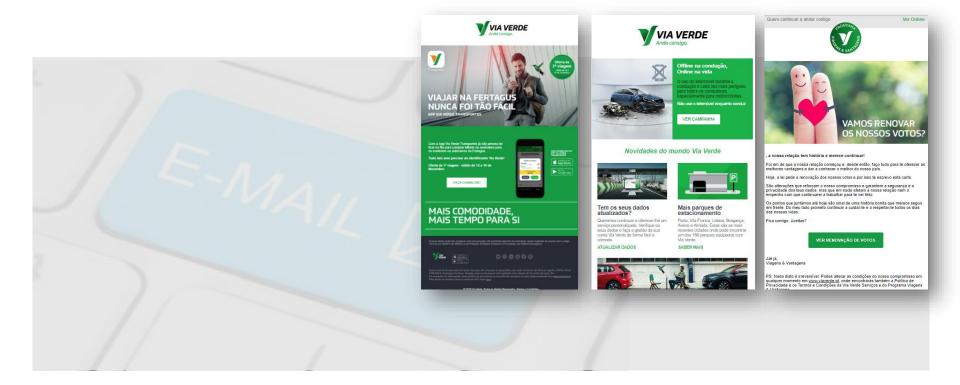
10M Transactions - Motorway Service Areas





10M Views - Newsletters





60M Pageviews - Website





Contacts with the Brand - Campaigns & Events





This higher marketing profile requires DB





Key Assets:

Clients database

Relevant information

GDPR Consents

GDPR WAS A THREAT IT COULD LIMIT MARKETING EFFORT

Marketing perspective: 3 main areas to address



Internal Communication Align behaviors



Localização/percursos

Posts em redes sociais Endereco de IP

Matrícula

entre outros

Brand Reputation Assure confidence

Brisa Proteção de Dados

Client Consents Ability to communicate

VIA Via Verde Servicos Aceito receber da Via Verde Serviços informações e promoções dos produtos e serviços desta empresa, de empresas do grupo Brisa e de empresas parceiras do Programa Viagens & Vantagens. Saber mais... Não \bigcirc Sim Sa Verde Portugal a transmitir os meus dados de Autoriz contacto vutilização à Via Verde Serviços e esta tratar e transmitina o, as empresas parceiras do programa Viagens & Vantagens para beneficiar de um atendimento integrado e de ofertas personalizadas. Saber mais... Atenção: ao não autorizar, irá perder acesso ao programa Viagens & Vantagens, incluindo os pontos já adquiridos, Saldo Portagem, bem como outras vantagens associadas. \bigcirc Sim Não CANCELAR **GUARDAR ALTERAÇÕES**



2,5M Customers **1,5M** Digital Customers

0,5M Loyalty Focus on clients engaged in the Loyalty Program



2,5M Customers **1,5M** Digital Customers



Principals to get clients to sign GDPR consents



Ongoing activity, rather than one-off initiatives

Taking advantage of the customer touch points, with seamless UX

Being creative



Applied to 4 initiatives, mainly digital

1. In inbound contacts at Via Verde store





Operator

Sees info in need to fill consents Asks the client

Client

Fills consent directly on the pad

2. In Via Verde app and website usage





Client

Redirected to GDPR consents menu after site/ app log-in



3. Consent box in regular email communications

Continue a acumular pontos e a viajar com vantagens!

Acelo receber da Via Verte Serviços informações e promoções dos produtos e serviços desta empresa, de empresa dos diguipo Entra e de empresas pacerearas do Programa Viagens & Vantagens. Autorizo ainda a Via Verde Portugal a transmitro os mexes dados de contecto e de utilização à Via verde Berviços e esta a tarta e transmitr a outras empresas pacentas do programa Viagens & Vantagens para beneficiar de um atendimento integrado e de dorteta personalizadas.



Olá Francisco,

A inspeção da sua viatura está para breve e a Via Verde dá-lhe 5€ em portagens!

Faça a sua inspeção até dia 31 de dezembro num dos centros do nosso parceiro Controlauto e receba este saldo portagem.





Continue a acumular pontos e a viajar com vantagens!

Aceito receber da Via Verde Serviços informações e promoções dos produtos e serviços desta empresa, de empresas do grupo Brisa e de empresas parceiras do Programa Viagens & Vantagens. Autorizo ainda a Via Verde Portugal a transmitir os meus dados de contacto e de utilização à Via Verde Serviços e esta a tratar e transmitir a outras empresas parceiras do programa Viagens & Vantagens para beneficiar de um atendimento integrado e de ofertas personalizadas.



Client

Has the **ability to accept consents directly in the email**, without being redirected to site

4. And on the top of that, a very creative campaign







Love letter to clients asking to "renew the vows"

1st Email example

-1 1-1-



Francisco, a nossa relação tem história e merece continuar!

Foi em Novembro de 2015 que a nossa relação começou e, desde então, faço tudo para te oferecer as melhores vantagens e dar a conhecer o melhor do nosso país.

Hoje, a lei pede a renovação dos nossos votos e por isso te escrevo esta carta.

São alterações que reforçam o nosso compromisso e garantem a segurança e a privacidade dos teus dados, mas que em nada afetam a nossa relação nem o empenho com que continuarei a trabalhar para te ver feliz.

Os 1500 pontos que juntámos até hoje são sinal de uma história bonita que merece seguir em frente. Do meu lado prometo continuar a cuidar-te e a respeitar-te todos os dias das nossas vidas.

Fica comigo. Aceitas?

VER RENOVAÇÃO DE VOTOS

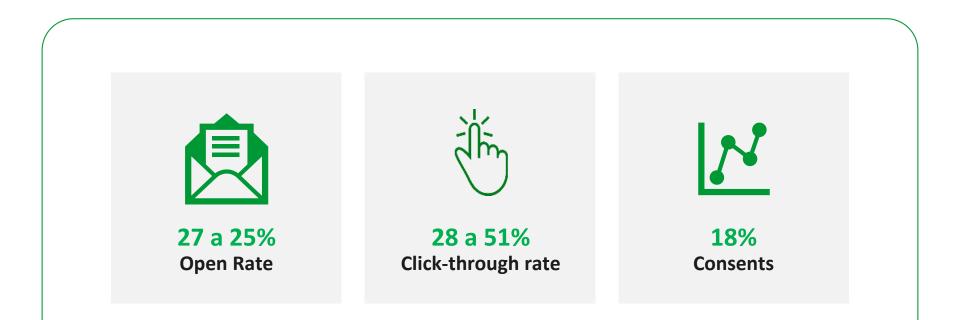
Até já, Viagens & Vantagens

PS: Nada disto é irreversível. Podes alterar as condições do nosso compromisso em qualquer momento em www.viaverde.pt, onde encontrarás também a Política de Privacidade e os Termos e Condições da Via Verde Serviços e do Programa Viagens & Vantagens.

VIA VERDE

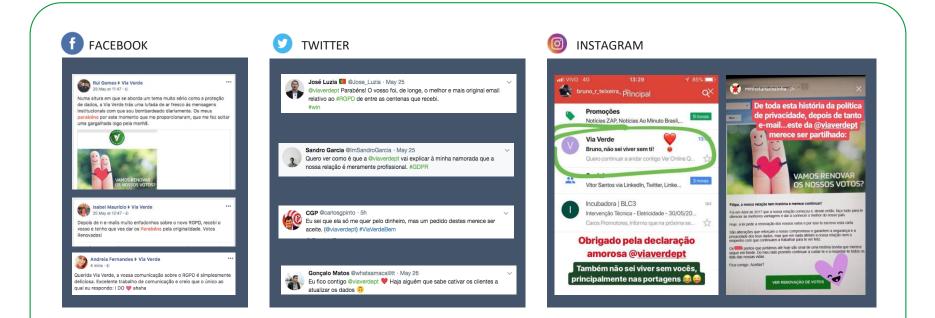
000000000





Email campaign performance well above benchmark





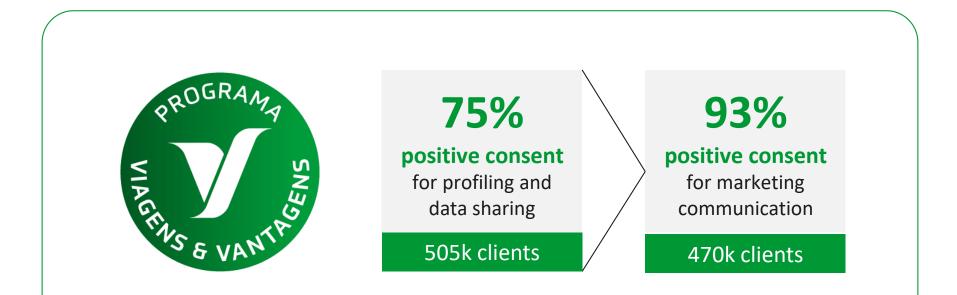
Positive engagement & goodwill, in a difficult subject





Peers recognition, with a communication award





We are now GDPR compliant

and able to continue engaging with our clients

THANK YOU!